

creating future

VERSTÄRKE UNSER TEAM

jetzt bewerben

KEY ACCOUNT MANAGER:IN AUTOMOTIVE

DIENSTORT
Telfs

ARBEITSZEIT
Vollzeit

ANSPRECHPARTNER:IN
Jürgen Singer, Tel.: +43 5262 6903-0
Mail: job@thoeni.com

thöni

DEINE AUFGABEN

- Zentraler Ansprechpartner und Key-Account für definierte Kunden
- Regelmäßiger Kontakt und Betreuung des Kundennetzwerkes und Marktbeobachtung
- Akquise von Neukunden (Tier 1, OEM)
- Erstellung von Angeboten und Präsentationen
- Verhandlung von Angeboten bis hin zum Auftragsabschluss
- Schnittstelle zur Kapazitätsabstimmung mit dem Kunden
- Claim Management

DEIN PROFIL

- Höhere Technische Ausbildung (Uni, FH, HTL) im Bereich Maschinenbau o.ä. gepaart mit kaufmännischer Erfahrung
- Vertriebsprofi mit mehrjähriger einschlägiger Erfahrung im Bereich Automotive
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen
- Verhandlungsgeschick und Freude im Umgang mit Kunden
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft (ca. 50%)

UNSER ANGEBOT

Wir ermöglichen als attraktiver Arbeitgeber für talentierte und motivierte Menschen spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einem internationalen Umfeld mit langfristigen Entwicklungsmöglichkeiten. Als erfolgreiches Familienunternehmen legen wir großen Wert auf ein wertschätzendes Miteinander und teamorientierte Zusammenarbeit.

Kollektivvertraglicher Mindestbezug (brutto p.M.): ab EUR 5.051,76; tatsächliches Gehalt in Abhängigkeit von Qualifikation und Berufserfahrung.
Firmenauto mit Privatnutzung.



FLEXIBLE ARBEITSZEITEN



MOBILITÄTSPAKET



WELCOME DAY



MITTAGS-VERPFLEGUNG



WEITERBILDUNGS-MÖGLICHKEITEN



MITARBEITER-APP



GESUNDHEITSANGEBOTE UND BETRIEBSÄRZTIN



MITARBEITER EVENTS



ZUKUNFTSSICHERER ARBEITSPLATZ



FITNESSEINRICHTUNG



JOBRAD



HOME-OFFICE MÖGLICHKEIT