



DIALOGUE MARKETING, NEW BUSINESS (ab 30 h)

Inside Sales Specialist

Standorte DE / AT / Remote



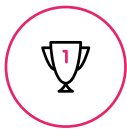
#YOURMISSION

- Repräsentiere unser Unternehmen im Erstkontakt mit potenziellen Kunden
- Unterstütze den Vertrieb Kampagnen zu entwickeln, durchzuführen und nachzufassen
- Entwickle mit dem Marketingteam zielgerichtete Dialogmarketing-Maßnahmen
- Recherchiere und kontaktiere mögliche Neukunden mittels Cold Calling und Social Selling
- Generiere Content und gestalte die Customer Journey aktiv mit



#YOURSUPERPOWERS

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche und/oder fachspezifische Ausbildung
- Berufserfahrung in den Bereichen Dialogmarketing / CRM / Vertrieb
- Kommunikative, sichere Gesprächsführung – „Dinge auf den Punkt bringen“
- Hohe Vertriebsorientierung sowie eine ausgeprägte Service- und Dienstleistungsmentalität
- Ausgezeichnete Deutsch- und gute Englischkenntnisse



#BETERNASUPERPOWERS

- Abwechslungsreiche Aufgaben und eigene Verantwortungsbereiche
- Führender europäischer Digitalisierungsanbieter mit namhaften Partnern
- Mentoring-Partner während der Einarbeitungsphase
- Moderne Arbeitsbedingungen auf Basis flexibler Arbeitszeiten
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklung

Unsere Projekte sind vielfältig - unser Team ist einzigartig!

BE-terna zählt mit über 1000 Mitarbeitern zu den größten europäischen Anbietern von Business-Lösungen. Mit Begeisterung für modernste Softwaretechnologien unterstützen wir unsere Kunden, einfacher und transparenter zu arbeiten. Wir bieten Gestaltungsmöglichkeiten in spannenden Projekten, in denen Teamarbeit großgeschrieben wird. Mehr zu uns und unserer Kultur findest du auf unserer

[Karriereseite](#)

