



PROUD  
HISTORY.  
BRIGHT  
FUTURE.

Wir sind der führende Hersteller von dekorativen Wohnraumleuchten und setzen von Tirol aus weltweit Akzente. Design, Innovation und Qualität sind die Grundlagen unseres internationalen Erfolges. Wir blicken auf eine über 50-jährige Erfolgsgeschichte zurück mit mittlerweile über 5000 Mitarbeitern und verbinden bodenständige hands-on Mentalität mit zukunftsgerichteter Experimentierfreude.

Darum wollen wir nun weiter im Bereich E-commerce wachsen, um unsere jährlich über 1000 neuen Produkte unseren Kunden direkt vorstellen zu können. Verstärke mit deinem Wissen und Engagement unser junges und engagiertes eCommerce-Team, mit dem wir global auf Online-Marktplätzen wie Amazon unsere Produkte vertreiben und Wohnräume online inspirieren wollen. Wir suchen für den ehest möglichen Eintritt einen

## Amazon Vendor Account Manager (m/w/d)

### DEINE AUFGABEN:

- Du verantwortest die Performance unseres Amazon Pan-EU Vendorchannels. Dabei hast du alle wesentlichen KPIs im Blick und trägst mit regelmäßigen Analysen zu deren Verbesserung bei
- Du entwickelst gemeinsam mit dem Performance Marketing Manager Marketingkampagnen zur Steigerung der Nachfrage und bringst eigenständig neue Wachstumsstrategien ein
- Du stehst im ständigen Austausch mit Kolleg\*innen anderer Marktplätze. Gemeinsam baut ihr unsere Marktposition weiter aus
- Du übernimmst die Erstellung neuer Produktangebote und -listings
- Du pflegst und optimierst kontinuierlich unseren Produktcontent zusammen mit unseren Contentteams
- Du arbeitest mit unserem Produktdesignteam zur Entwicklung und Verbesserung von Produkten speziell für den Vertrieb über Amazon
- Du stehst im engen Austausch mit unserer Logistik- und Serviceabteilung und sorgst damit indirekt für ein gutes Einkaufserlebnis unserer Kunden
- Du koordinierst Dich mit unseren internationalen E-commerce Teams zum einheitlichen Auftritt von EGLO international

### UNSERE ANFORDERUNGEN:

- Du hast ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, eine kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikationen
- Du hast mehrjährige Berufserfahrung als Account- Manager im Amazon Vendor Modell und eine nachweisliche Erfolgsbilanz in diesem Bereich
- Du zeigst ausgeprägte Verhandlungskompetenz und analytische Fähigkeiten
- Du denkst und handelst strategisch, mit klarer Erfolgsorientierung und Bias for Action
- Du willst in einem wachsenden Team am Aufbau mitarbeiten und findest Dich in jungen Strukturen zurecht
- Herausforderungen stehst du offen gegenüber und begreifst diese als Chance, bestehende Prozesse zu verbessern
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse, Kenntnisse im Umgang mit den gängigsten Amazon Analysetools

### WIR BIETEN DIR:

- ... eine spannende Rolle im Aufbau unseres wachsenden internationalen eCommerce-Teams bei EGLO.
- ... eine unbefristete Anstellung
- ... ein agiles Arbeitsumfeld in einem neuen, modernen Büro mit Möglichkeit zum Home-Office (bis zu 100%)
- ... ein junges, motiviertes Team mit regelmäßigen Teamevents.
- ... die Möglichkeit zur Entfaltung eigener Ideen.
- ... krisensicherer Arbeitsplatz bei einem Tiroler Traditionsunternehmen.
- ... laufende Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten.
- ... flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zum Home-Office.
- ... geförderte Kantine mit Dachterrasse und Parkplätze.
- ... moderne IT Infrastruktur und schnelle Entscheidungen.
- ... tolle Mitarbeitertarife auf alle EGLO Produkte im HQ Shop.
- ... eine offene und moderne Gesprächskultur.

### WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG!

Für diese Position gilt ein Mindestentgelt von brutto € 4.500,-- bis 5.000,-- pro Monat. Es besteht die Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation und Berufserfahrung.

Jetzt bewerben unter [jobs.eglo.com](https://jobs.eglo.com)



EGLO Leuchten GmbH  
Heiligkreuz 22  
6136 Pill  
Austria

Herrn Dr. Andreas Lilg,  
Personalabteilung  
[jobs@eglo.com](mailto:jobs@eglo.com)  
[www.eglo.com](http://www.eglo.com)